1. **Descripción del negocio**

BuyMotors es una concesionaria de autos online que proporciona a los clientes una plataforma rápida, fácil y confiable para adquirir un vehículo. Esta posee un inventario detallado del stock, incluyendo las características de cada producto, su valor y disponibilidad.

El objetivo principal del negocio es servir como una solución tecnológica que permita la mayor disponibilidad posible en el servicio, permitiendo a los clientes acceder al inventario y realizar compras desde cualquier lugar y en cualquier momento del día.

En sus inicios, BuyMotors mostrará un inventario de vehículos que se encontrarán en su sede principal en Capital Federal, pero se proyecta a futuro una expansión tanto en más zonas de la capital como por el resto de Buenos Aires y del país, para imponerse como el servicio líder del país para la compra de vehículos.

1. **Beneficios del negocio**
   1. Alta Disponibilidad

La plataforma estará en funcionamiento en todo momento, de forma que un cliente interesado puede rápidamente revisar el inventario y planificar una compra.

* 1. Variedad de productos

El inventario poseerá vehículos de distintas marcas, colores, rangos de precios, capacidad de pasajeros y modelos. Se espera tener vehículos para satisfacer las necesidades de todos los tipos de clientes, desde padres de familias en busca de autos espaciosos hasta jóvenes con alto poder adquisitivo que buscan autos deportivos de las mejores marcas.

* 1. Compra de accesorios

La plataforma incluirá un espacio para adquirir distintos accesorios para los vehículos, permitiendo a los clientes adquirir todo lo necesario para circular en el mismo lugar, en una sola compra.

1. **Propósito**

El propósito de BuyMotors es utilizar la Web para proporcionar el mayor inventario de vehículos del país. Una persona que desea comprar un nuevo vehículo debe pensar en BuyMotors como la primera opción para realizar una compra basándose en la variedad de vehículos y la facilidad de uso de la plataforma para realizar una transacción segura.

1. **Objetivos**

Para que BuyMotors se destaque de la competencia, será necesario que:

* Tenga un inventario extenso.
* Sea fácil de usar.
* Proporcione un entorno confiable para realizar transacciones de altas cantidades de dinero.
* Proveer un servicio a todo momento del día.
* Poseer productos que la diferencien de los competidores (accesorios).

1. **Limitaciones**
2. **Análisis del uso**